|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| |  |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | --- | --- | | |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | --- | | |  |  |  | | --- | --- | --- | | |  |  | | --- | --- | | |  | | --- | |  | | | |  | | | | |  |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | --- | --- | | |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | --- | | |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | |  | | --- | |  | | **OFFRE D’EMPLOI** **Business Developer Sédentaire BtoB H/F** *en CDI ou alternance* | |  | | | | | | |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | --- | | |  | | --- | |  | | |  |  | | --- | --- | | |  | | --- | | **Notre agence :**  Aglaé Events est une agence événementielle spécialisée dans l’organisation de salons dans la thématique de l’emploi et du recrutement, notamment son événement vitrine : Le Village des Recruteurs.  Directement rattaché(e) à la Business Manger, vous collaborez avec l'ensemble de l'équipe SALES et les services transverses (Marketing, Communication).    **Vos missions :**  Dans une équipe jeune à taille humaine, vous travaillerez en étroite collaboration avec la direction commerciale et votre rôle sera de faire rayonner nos évènements, par la réalisation des missions suivantes :     * **Prospection** de nouvelles cibles commerciales. * **Commercialiser**aux clients et prospects des prestations de service (participation au salon, publicité, sponsoring, …) * **Détecter, analyser, qualifier** les besoins clients, prospects et proposer des solutions adaptées. * **Accompagner** les exposants tout au long de la commercialisation et les conseiller pour optimiser leur participation au salon * **Création** d'un portefeuille clients. * **Rendez-vous** clients, élaboration de propositions commerciales et négociation. * **Gestion** de votre portefeuille clients, accompagnement et fidélisation.     **Votre profil :**   * Expérience professionnelle de 1 an minimum sur un poste similaire avec des missions d'appels sortants principalement en BtoB * Vous maîtrisez les techniques de phoning et l’outil informatique.     **Type d'emploi :** CDI 35h, poste basé à **LIMONEST** (69)    **Horaires :** du lundi au vendredi de 9h à 12h30 et de 14h à 17h30    Nous vous proposons un contrat à durée indéterminée et une rémunération composée d’un fixe et d’une part variable motivante (moyenne actuelle de rémunération des collaborateurs présents 2 400€ NET par mois).    Envoyez-nous votre CV à l'adresse **contact[@]**[**aglaeevents.com**](http://aglaeevents.com/)! | | | | | |